



Сервис рассрочек Всегда.Да

Номинация: «ЗА РАЗВИТИЕ ЦИФРОВЫХ И ФИНАНСОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В БАНКОВСКОМ БИЗНЕСЕ»

Всегда.Да — сервис для покупки товаров и услуг в рассрочку. Мы не кредитруем, а объединяем покупателей, магазины и банки, чтобы для каждого участника рассрочка стала выгоднее и удобнее.

[Презентация компании](#)

Оформление через Всегда.Да занимает около 3-х минут. Достаточно заполнить короткую анкету (самостоятельно или с помощью продавца), отправить заявку сразу в несколько банков и получить решение в течение минуты. Раньше в магазинах была целая «улица» из мини-офисов банков, приходилось заполнять много бумаг и долго ждать решения, а в интернет-магазинах и вовсе не было опции покупки в рассрочку.

Решение доступно на компьютерах, планшетах, смартфонах и в приложении. Достаточно подписать договор-оферту онлайн.

Сервис рассрочек Всегда.Да основан международной группой PPF в 2017 году. Сейчас к нему подключено более 78 000 магазинов, среди которых «Эльдорадо», «М.Видео», РБТ, iPort, Hoff, «Шатура», «Стильные кухни», «Снежная Королева», а также малый и средний бизнес. Партнеры сервиса – 10 крупнейших банков (Банк Русский Стандарт, Банк Хоум Кредит, Банк «Ренессанс Кредит», Совкомбанк, АО «Кредит Европа Банк (Россия)», Тинькофф, МТС Банк, Kviku, МКК «Купи не копи», МФК «Т-финанс»). В 2020 году наш объем продаж составил 37 млрд рублей.

В 2020 году сервис Всегда.Да реализовал возможность покупки в рассрочку через VK Pay совместно с VK Pay и Банком Хоум Кредит. В 2021 году запустил новый сервис – лимит на покупку в рассрочку (сумма, которую можно потратить на любые товары и услуги в магазинах-партнерах), а также первое в России приложение для продаж в рассрочку, предназначенное для продавцов.

Наши технологии:

— 10 банков-партнеров и максимальная вероятность одобрения заявки на кредит - до 90% (в 2,6 раза выше, чем при подаче заявки в один банк);

— Короткая анкета с сервисом подсказок и обогащения данных, а также с системой распознавания фотографий документов;

— SMS-подписание кредитного договора: минимум ошибок в договорах, не требуется место для их хранения и оборудования для печати;

— Open API: любой сервис или магазин с помощью API может подключиться ко всем нашим банкам-партнерам;

— Интеграция для интернет-магазинов с помощью Open API, виджетов, модулей для платформ 1С-Битрикс и Open Cart;

— Личный кабинет партнера с подробной аналитикой продаж, функцией управления рекламными кампаниями и обучающими материалами.

Наши продукты и сервисы:

— лимит рассрочки, когда у покупателя нет ограничений по количеству покупок в рамках одной одобренной банком суммы. Решение интегрируется не только на сайты/в приложения интернет-магазинов, но и в платежные сервисы;

— мобильное приложение для клиентов, в котором можно оплачивать кредиты любых банков, рассчитать лимит на покупки в рассрочку, оформить заявку на кредит наличными, а также узнавать об акциях, скидках и бонусах партнеров;

— первое на рынке приложение для продавцов, в котором можно быстро и удобно оформить рассрочку на товар или услугу в одном из банков-партнеров сервиса. Помощь кредитного специалиста или специальное обучение не потребуется;

— сервис кредитования наличными в формате “одна заявка - несколько банков”.

Всегда.Да – это лидер рынка по количеству подключенных магазинов. Несмотря на это, потенциал для развития все еще большой. Вот основные направления, в которых мы работаем:

- Новые партнеры в e-commerce;
- Развитие сервисов для конечного клиента;
- Упрощение доступа к кредитованию для МСБ;
- Внедрение новых технологий для повышения общей эффективности бизнеса.